

待っているだけでは仕事は来ない、積極的に『営業』して仕事をつかもう！

第1回経営対策部会を開いて、真剣に議論

8月4日、第1回経営対策部会を開きました。春日井民商で「経営対策部会」を開くのは久しぶり（ひょっとして初めて？）、まず全商連第49回総会方針の「経営問題」についてふれられているところを読みあわせし学習しました。その後、それぞれの商売の状況を出し合って議論しました。

はじめて営業をして2社から仕事をもらった

それぞれの商売の状況は、建設・製造の違いはあれ、いずれも受注が大きく減っていることは共通しています。「今までのように上から下に仕事が回る状況はなくなった」「仕事の流れが変わってきた」「取引先が次々につぶれて大変」という中で東支部の鍛冶さんが次のように自分の経験を話しました。



自分のところは一社だけから受注してきた、二次加工をしているが忙しいときは納期に間に合わせるのが大変でずっとそうやってきた。しかし発注が急激に下がったので、取引先の部長に何とかしてほしいと話をした。そうしたら部長から「いま鍛冶さんのところはうちの仕事だけか」と聞かれ「そうだ」というと「いま鍛冶さんのような二次加工だけのところは減ってきている。うちでも出せる仕事は限られている。鍛冶さんのところに仕事を出せそうな先を紹介するので営業したらどうか」「営業して仕事をとってこれないなら、自営を考え直してサラリーマンになった方がいい」といわれた。今まで納期をこなすのにいっぱいいっぱい「営業」どころではなかったのに勝手なことをいうなという思いもあったが、何とか仕事をとりたくて紹介してもらった4社に自分のところで作った「製品」と名刺を持って営業に行った。そのうちの2社から仕事がもらえて、今は忙しい。仕事がないと待っているのはだめだと思った。

この話を聞いて、ほかの参加者からも「今までの考え方を改めて、自分の仕事をどう外へ打ち出すかが大事だ」「この話し合いの内容を民商全体に知らせるように情報の発信が必要」と議論が続きました。

たくみネットを軌道に

建設業の会員を中心に相談がすすんでいる「たくみネット」のとりくみも「仕事を自分たちでとってくる」試みとして軌道に乗せていこうということも相談になりました。

商工交流会の取り組みを強めよう

11月21日(日)に半田市で開催が計画されている「第14回愛知商工交流会」への参加を積極的に呼びかけようということも話し合い、終了しました。

たくみネット第3回会合

8月30日(月)

午後7時半～

- たくみネットの「ルール」
- チラシなどの宣伝方法について話し合います。多数参加ください

全商連第49回総会方針を学ぼう！

班長研修会

とき 9月5日(日)

午前10時から午後3時まで

ところ グリーンパレス春日井

毎年9月に開催している「班長研修会」を上記の通り開催します。参加対象は常任理事・理事・支部役員・班長・共済理事・婦人部役員としていますが、どなたでも参加いただけます。

民商まつり実行委員会(第1回)

7月25日(水)午後7時半～

パート急募！

検品の簡単な作業です

勤務先は如意申町です(自転車で通える人希望)

時給 750円

希望される方は次まで連絡ください

090-1561-4111 木村まで

皆さんの会費が会の活動を支えています

会費の納入のお願い

毎月、15日までの会費納入にご協力下さい

会計 山崎孝亀